

Centrale Supélec Business Angels

Réunion de bureau du 13 janvier 2016

Participants : Jacques Bénilan, Pascal Bordat (en ligne), Jean-Pierre Bloch, Gérald Farrenc, Benoit Levesque, Boubekou Ouaglal (2000), Romain Palade, Isabelle Poulet, Jean-Luc Poulet, Michel Pradignac, Denis Samson, Benoit Spolidor (2000).

Prochaines dates de réunion du bureau

- mercredi 17 février, 5ème étage
 - mardi 22 mars, 5ème étage
 - mercredi 27 avril, 5ème étage
 - mercredi 25 mai, 6ème étage
 - mercredi 22 juin, 6ème étage
- de 18:30 à 20:30

1 – Revue des actions réunion de bureau du 09/12/15

- l'action "faire connaître Investessor" (Jean-Marie) est en attente
 - le mail à centrale Lille n'est pas parti, relance faite (Gérald)
- Les autres questions sont traitées en séance.

2 - Inscriptions CSBA : membres, sympathisants, adhérents Investessor (Gérald)

Stabilité depuis la dernière séance. Les données seront à actualiser après la campagne de cotisations 2016. Apparition d'une difficulté avec le nouveau site : une simple marque d'intérêt cliquée en ligne fait de l'auteur un sympathisant.

3 - Objectifs CSBA 2016 et fonctionnement du bureau (Gérald)

- la fonction de recrutement et d'accompagnement des nouveaux membres est à affecter
- "faire connaître CSBA et réseaux sociaux" est désormais active sous l'animation de Romain
- le pilotage des événements reste à affecter
- la recherche d'associés est active sous l'animation de Denis
- un remplacement de Jean-Marie comme correspondant des réseaux de BA est à envisager au premier trimestre. Jean-Luc marque son intérêt.

4 - Fonctionnement du bureau

La décision de retenir Elisabeth Frémaux dans l'offre de CSBA avait été remise en cause une fois prise. Gérald en fait le retour d'expérience en sollicitant une présence aussi régulière que possible aux réunions de façon que les arguments de chacun soient pris en compte en séance, et en demandant une non-remise en cause après coup de décision prise, si on n'a pas pu participer aux échanges qui l'ont motivée.

5 - Offre CSBA (Denis)

Denis présente en 2 slides l'offre CSBA:

Services de l'école et de l'association:

- option entrepreneurs
- Mastere
- Groupement entrepreneurs
- incubateur

-CSBA

- Centrale repreneurs ("CS owners club")

Ressources associées:

- vivier des associés

- pitch trainings

- levées de fond

- parrainage et partenariat Investessor (rajouter tutorat)

- networking

- réseaux sociaux

Chacun propose, s'il y a lieu, des modifications aux slides de Denis, qui fera une version finale à mettre sur le site et à diffuser.

On fera apparaître l'interlocuteur de chaque domaine : Charles-Edouard pour ceux de l'Ecole, Lionel pour repreneurs, Jacques pour Centrale Supélec entrepreneurs.

Réfléchir à dynamiser la relation entrepreneurs (par exemple en montant une réunion commune).

Rajouter le levier que constitue la capacité de chacun à investir individuellement en tant que BA.

6 - Relations Associations des Centraliens et Supélec, mail aux Supélec, mail aux Centrale Lille (Frédéric)

- mail aux Supélec avec questionnaire d'intérêt prêt à envoyer.

- relancer Christophe Caux pour mail aux alumni Centrale Lille (Gérald).

- réception diplômés : présence de Gérald et Jean-Marie.

- Agenda à venir :

.14/01 : conférence "comment lancer sa startup" avec JF Galloin (Paris & Co)

. vœux communs 18/01

7 - Communication et réseaux sociaux (Romain)

- démarrage Facebook : liker, inviter à liker, partager... et avoir le réflexe de communiquer à Romain les événements à mettre en ligne + photos

- Pascal évoque le site (blog) leverdesfonds.org

8 - Relations avec les réseaux de BA (Jean-Marie)

- avenant accord Investessor signé reste à implémenter. Réunion à monter avec Jean-Luc et Jean-Marie.

- relations réseaux vue avec Yvan-Michel Ehkirch et Alain Ilhe. Mouvements possibles vers une meilleure mise en commun de ressources (ex : modèle-type de pacte d'actionnaires), l'objectif étant de ne pas ralentir la levée de fond pour des questions d'ajustements entre réseaux de BA en négociations multiples.

- la BPI va créer un fond de co-investissement doté de 50M€

9 - Problématique de recherche d'associés par les PP Centraliens/Supélec (Gérald/Denis)

- mail vivier d'associés : réponses principalement dans une dynamique de networking (Romain corroboré par Jean-Pierre)

- proposition de services:

. Radhar (recherche de complémentarité 195€ et recherche de compatibilité 146€). La méthode a été testée par 3 membres du bureau, et reconnue comme adaptée à nos besoins spécifiques. Elle est donc retenue comme offre de CSBA, et sera présentée en ligne par un court document à finaliser.

. L'offre d'Elisabeth Frémaux (analyse des talents et session feed-back avec plan d'actions) avait donné lieu à un texte de présentation inadapté. Elle est mise en attente, et il lui sera demandé si on peut la tester, à l'instar de Radhar.

- parmi les contacts à prendre avec les Écoles d'informatique, ont avancé : Efrei (Benoit), Ecole 42 (Jacques, qui cite la possibilité de mise en ligne d'une expression de besoins sur leur site), ISEP (Gérald, en cours).
- Événement le 15/03 en soirée sur recherche d'associés : témoignages à trouver (suggestion Magali Jacquet et Ferdinand Rey - French Cocotte sur le thème de la complémentarité entre associés).
- Plateforme entrepreneuriat CS en ligne à www.between-entrepreneurs.com. Y jeter un œil et donner son avis à Gérald

10 - Relations avec les porteurs de projets Centraliens/Supélec (Denis)

4 projets pitchés à la dernière séance. Parmi eux, Tracktl est mûr pour un pitch, à adresser à Investessor (Michel, fait).

11 - Relations Ecole et Incubateur (Charles-Edouard)

- Intervention au Mastere à confirmer le 22 janvier
- intervention annuelle devant l'incubateur à programmer (Charles-Edouard).

12 - Relations en régions (Pascal)

-Création de Lyon Metropole Angels.
