

Centrale Supélec Business Angels

Réunion de bureau du 9 décembre 2015

Participants : Jacques Bénilan, Gérald Farrenc, Charles-Edouard Girard, Benoit Levesque, Jacques Ollivier (Supélec), Romain Palade, Isabelle Poulet (Supélec), Jean-Luc Poulet, Michel Pradignac, Denis Samson

1 - Revue des actions du bureau

Les 2 actions

- faire connaître Investessor (Jean-Marie)
 - rédiger une fiche pour expliquer l'offre de CSBA (Denis)
- sont à traiter pour la séance de janvier où elle seront remises à l'ordre du jour.
Les autres actions sont abordées en séance.

2 - Inscriptions CSBA: membres, sympathisants, adhérents Investessor

Légère augmentation des sympathisants, stabilité des autres inscrits:

- Total : 678 (+4)
- cotisants 78 (Paris : 76, Lyon : 1, Nantes : 1)
- sympathisants 534 (Paris : 507, Lyon : 10, Lille : 8, Marseille : 6, Nantes : 3)
- autres sympathisants : 66
- Investessor : 19
- volontaires pour s'impliquer dans le bureau : 11

3 - Objectifs 2016 et organisation du bureau

Parmi les fonctions à répartir au sein du bureau, Romain ayant repris la communication et les réseaux sociaux, il reste à pourvoir:

- à très court terme : le recrutement et l'accompagnement des nouveaux membres, la prise en charge des événements,
- à échéance 2016 la reprise des relations avec les réseaux de BA en remplacement de Jean-Marie.

3 - relations Association des Supélec, Centrale Lille, site web

Romain analysera les souhaits exprimés par les répondants au « vivier d'associés ».

Les 13 Supélec qui avaient été identifiés comme intéressés n'ont pas donné de réponse. Une rencontre entre Gérald et le Président des Supélec a permis de dépasser les difficultés rencontrées : les 2 associations sont désormais d'accord pour promouvoir CSBA dans le cadre d'un mail plus global, concernant tous les groupements professionnels existant au sein des deux associations, qui sera envoyé à tous les alumni Supélec.

Centrale Lille : rencontre de Gérald avec le Président des groupements professionnels Christophe Caux. Mail envoyé (à vérifier). A noter un accord conclu entre l'association des anciens Centrale Lille et le site de crowdfunding Wiseed.

Site web asso ECP : une version 2 est en discussion, en vue d'une mise en ligne début 2016. L'ancien site continue à fonctionner (www.business-angels.centraliens.net) pour nos besoins propres.

Gouvernance des startups : Gérald à participé à une soirée de l'institut français des administrateurs, en présence du président du réseau Entreprendre (Gérard Leseur). Ce réseau, fort de 5300 membres, constitue une aide efficace aux chefs d'entreprise (que des bénévoles suivent pendant 3 ans). Outre les appuis d'experts, ces aides prennent la forme de prêts sans prise de participation en capital, bien que cette position soit débattue par les réseaux de Business Angels. Sujet à approfondir.

4 - Réseaux sociaux (Romain Palade)

Romain a effectué une analyse des réseaux existants, avec 4 clés d'entrée:

- . la simplicité de mise en ligne des contenus
- . le nombre d'utilisateurs, qui sont autant de contact potentiels
- . le caractère plus ou moins professionnel du réseau
- . la capacité à répondre à la fois aux enjeux des investisseurs et des entrepreneurs.

3 réseaux sortent nettement du lot : LinkedIn, facebook, twitter (YouTube, malgré sa couverture, n'est pas retenu compte tenu de la barrière de la vidéo).

L'analyse des comptes les plus actifs fait apparaître un engagement très faible (à titre d'exemple sur 6 mois pour Investessor : 2148 followers, 56 posts, 6 engagements). CentraleSupélec BA compte 122 followers sur LinkedIn.

Les critères principaux d'engagement paraissent tenir, par ordre de priorité, à la vie du groupe, à l'événementiel, aux levées.

Sur proposition de Romain, la stratégie suivante est adoptée:

1 - renforcer notre présence sur LinkedIn, la créer sur facebook et twitter.

2 - mettre les réseaux sociaux au profit de notre communication:

- proposer du contenu
- créer une communauté
- générer de l'interaction
- développer la communauté

avec un réseau par cible (entrepreneur, investisseur).

Il est décidé d'identifier au fil de l'eau, chacun dans son domaine, les sujets à publier, et de les compléter, au besoin, en republiant des posts existants tels que ceux d'Investessor, afin de créer du trafic. A partir de la séance de janvier, ces propositions de posts seront évoquées à chaque réunion de bureau, et mises en ligne par Romain de manière échelonnée dans le temps.

5 - Intervention de Dany Allaoui

Dany Allaoui (dany.allaoui@essec.edu) est responsable d'ESSEC Alumni entrepreneurs, association de 650 membres créateurs ou repreneurs, et co-fondateur d'ESSEC Business Angels. Il est également accompagnant dans le master Centrale Essec entrepreneurs.

Dany partage son expérience issue notamment des rendez-vous face à face proposés à tout diplômé désireux de créer ou pour reprendre. De cette expérience est issue un projet d'accompagnement permettant de tester la robustesse des différentes facettes de son projet : la centrifugeuse (centrifugeusedeprojet.org), qui a essaimé dans d'autres écoles comme Centrale Lille.

Dany partage notre intérêt pour la recherche d'associés, en insistant sur l'identification des prérequis favorisant la réussite d'une association.

Il serait favorable à organiser une manifestation-test regroupant une vingtaine de porteurs de projets et une vingtaine de candidats associés, avec un apport extérieur (grand témoin) sur ce qu'est une association en start-up.

Cette proposition est retenue pour le mardi 9 février, avec une date alternative le 15 mars si besoin.

A ce stade, sont retenus:

- le principe d'un témoignage sur ce qu'est une association en start-up : intervenant à trouver,
- l'envoi préalable de mini CV anonyme des participants comprenant domaine d'activité, compétences offertes et recherchées, localisation géographique.
- un témoignage en fin de journée de Charles-Edouard et Jean-Luc Poulet sur réussite/échec d'une association

Gérald vérifie si une salle est disponible à ces dates à la Maison des Centraliens.

Dany dispose d'une salle dans le 16ième (association ESSEC). Charles-Edouard dispose d'une salle pour 100 personnes sur son site (10ième).

6 - autres sujets en cours

- avenant Investessor signé : premier contacts pris, évolution des autres réseaux à étudier.
- séance de pitch training du 17 décembre : 4 dossiers seront présentés
- premiers contacts anciens d'écoles informatiques pris par Benoit (Epsi) et Michel (Supinfo), d'autres sont à contacter.
- Propositions d'appui validées:
 - . Radhar avec recherche de complémentarité (195€) et étude de compatibilité partenaire (146€), Olivier du Merle.
 - . analyse des talents et session feed-back avec plan d'action à 480€ d'Elisabeth Frémaux.
- Intervention CSBA à l'incubateur de l'Ecole à programmer (Charles-Edouard).

Prochaines dates de réunion du bureau

- mercredi 13 janvier, 5ème étage
 - mercredi 17 février, 5ème étage
 - mardi 22 mars, 5ème étage
 - mercredi 27 avril, 5ème étage
 - mercredi 25 mai, 6ème étage
 - mercredi 22 juin, 6ème étage
- de 18:30 à 20:30
-