

Centrale Supélec Business Angels - réunion du bureau du 9 septembre 2015

Participants : Jean-Pierre Bloch, Christian Delaroche, Gérald Farrenc, Jean-Marie Julien, Dominin de Kerdaniel, Benoit Levesque, Michel Pradignac, Denis Samson

1 - Revue des actions réunion de bureau du 09/07/15

- "vivier" pour le bureau : à partir du retour du questionnaire de décembre, Michel propose une liste de 11 noms volontaires pour intégrer le bureau (Brigitte Gauthier-Darcet (1998), Denis Lemoine (1982), Francois Charpe (1989), Jacques Benilan (1961), Jacques Moulinec (1992), Jean Lacroix (1966), Jean-Pierre Bloch (1966), Julien Cristiani (2003), Romain Palade (2009), Patrick Schwartzmann (1969), Yann Genetay (1988), certains étant d'ailleurs déjà impliqués dans le groupement. Ce vivier est à compléter le moment venu de deux Supélec. Voir en priorité la reprise du pilotage des réseaux sociaux, peut-être par Romain Palade qui a fait acte de candidature spontanée au bureau.

- Faire connaître Investessor aux centraliens.
Action Jean-Marie pour la prochaine réunion de bureau.

Les autres actions en cours sont reprises dans les points de l'ordre du jour qui suivent.

2 - Inscriptions CSBA- membres, sympathisants, adhérents Investessor (Christian)

Stabilité : total 662 (+1), Paris 546, Lyon 10, Lille 8, Marseille 6, Nantes 3), cotisants 72 (+4), sympathisants 66, Investessor 19.

En réponse à la demande de l'association, la cotisation au groupement CSBA est maintenue pour 2016 à son niveau actuel 20€ (action : Gérald).

3 - Relations Associations des Centraliens et Supélec, mail aux Supélec, recrutements (Frédéric, Denis).

- le mail aux Supélec n'est toujours pas parti : Gérald appelle Christian Dusquesne pour débloquer la situation.
- Atelier entrepreneurs dans le cadre du département carrières prévu le 15/09 à 12h. Gérald y assiste de 12 à 13, avec Charles-Edouard si disponible, ou Benoit.
- Présence à la remise des bourses de l'association le 19 novembre de 18 à 20h : Jean-Marie
- Rencontre repreneurs : à suivre
- Nouveau site web de l'association le 15 septembre. Rencontre avec nos interlocuteurs le 15/09 à 13:30 (Gérald, Christian).

4 - Problématique de recherche d'associés par les PP Centraliens (Gérald)

Contact Guy Delcroix : fait. Mail "vivier d'associés" prêt, à amender légèrement et à envoyer à Yolande pour diffusion (action : Gérald puis Christian).

Proposition de services d'Elisabeth Frémaux reçue : analyse de talent + feed-back à 480€, offre complémentaire d'accompagnement/coaching à 3 k€, souplesse quant au règlement. Olivier du Merle

présente la méthode Radhar à la prochaine réunion (action : Gérald). Nous déciderons de la suite en conséquence.

Contact HEC entrepreneurs : relancer le contact non abouti avec Jean-Christophe Myon (Denis). Contact Insead le 21/09, retour prochaine réunion. Contact Philippe Dapsens (Dauphine) : ultime tentative (Christian). Toujours en attente du retour de Pierre Loonis sur la plateforme entrepreneuriat CentraleSupélec. Contact ESSEC et peut-être Harvard à établir (action : Gérald pour ESSEC à travers JF Galloüin).

L'organisation de l'événement prévu est différée, notamment en attente du retour du mail aux 10 dernières promos.

5 - Relations avec les réseaux de BA, résultat questionnaire CSBA - Investessor, avenant accord Investessor (Jean-Marie)

Résultat du questionnaire aux membres Investessor : 10 réponses. 8 positives 2 neutres. Formations : pour 5 très utiles, les 5 autres ne les ont pas suivies. Implication dans Investessor : 4 en pitch, 6 en présentations, 1 comme instructeur (avec 5 marques d'intérêt exprimées), aucun closer (avec 2 marques d'intérêt exprimées).

Points positifs: rigueur, efficacité, qualité projets, professionnalisme, convivialité.

Points à améliorer : étudier compagnonnage ancien/nouveau BA, qualité de certains closings, transparence dans les relations Investessor/WeLikeStartup.

Unanimité des 10 répondants pour continuer le partenariat. 6 sont favorables à en étudier d'autres, 4 non. 6 ont investi dans des projets instruits par Investessor.

Un protocole amendé a été proposé par Jean-Marie et négocié avec Investessor. Après débat sur avantages/inconvénients, il est décidé de signer ce protocole, pour une année. En parallèle, on engage un processus impliquant les membres du bureau pour mettre au point une grille d'analyse des prestations que peuvent proposer d'autres réseaux de BA, pour disposer d'une solution alternative, si nécessaire, au terme du contrat actuel (action : tous pour prochaine réunion).

6 – Relations avec les PP Centraliens/Supélec

Prochaine session de Pitch Training le 7 octobre 2015 (3-4 projets).

7- Relations Ecole et Incubateur

- comme l'an dernier, intervention prévue à l'école en 2ième année, le 7 octobre après-midi à Châtenay. Présence CSBA : Charles-Edouard, Gérald et Jean-Marie si possible.

-Intervention CSBA à l'incubateur à programmer (action : Charles-Edouard).

8 - Présentation du FRCI et de CapDecisif par Yvan-Michel Ehkirch, partenaire

Yvan-Michel:

- insiste beaucoup sur l'importance de l'équipe, avec une appréciation décisive portée lors du processus de closing, notamment lors de la présentation du projet aux 7 partenaires du cabinet : "quand ça va mal, le facteur humain est toujours présent"

- fait part de son évolution dans l'accompagnement des projets (à renforcer dans la plupart des cas): exigeant en comité stratégique pour challenger la faisabilité des choix exprimés par les porteurs de projet, sur la nécessité de concision et de précision dans les échanges. L'accompagnement exige de la présence et de l'implication, le partage de son carnet d'adresses. Est moins arcbouté sur le challenge systématique des résultats opérationnels, et plus prudent sur les conseils stratégiques. Utilité de la présence d'administrateurs indépendants.

- note le professionnalisme croissant des BA têtes de file de closing, dans tous les réseaux.

Dates des prochaines réunions de bureau : mercredi 14/10, jeudi 12/11, mercredi 09/12 (au lieu de lundi 7 initialement prévu)
